

Z e h n

S c h r i t t e

Z u m

E r f o l g

*„Was immer Du tun kannst oder träumst es
zu können, fang damit jetzt an!“*

(Cicero)

1. Ausgangssituation und Zielsetzung

"Learning by doing, und das in nur 2 Tagen, in denen sehr viel Neues für mich dabei war. Wir waren alle begeistert, wie lebendig und spannend die Umsetzung von Theorie in die Praxis in einem angenehmen, positiven Klima sein kann. Ich bin davon überzeugt, das jeder - unabhängig von den jeweiligen Vorkenntnissen - beruflich und privat bei Seminaren wie dieser profitieren kann. Viele Dinge im beruflichen Umfeld werden plötzlich sichtbar und spürbar - es ist für jeden Geschmack etwas dabei, dass nach dem Seminar im wirklichen Leben auch wirkungsvoll umsetzbar ist." J.K., private Teilnehmerin

„Dieser Seminar war für mich ein bisschen wie eine Entdeckungsreise. Ich habe mich selbst neu entdeckt, meine Einstellungen, meine Ansichten, Dinge, die mich hindern, glücklich und fröhlich zu sein... Jetzt liegt es an mir, diese gewonnenen Erkenntnisse umzusetzen in die Realität, zu ändern, was in meinem Einflussbereich liegt. Für dieses Seminar möchte ich mich herzlich bedanken! Und vor allem die Firma sollte sich bedanken, weil nur motivierte Mitarbeiter in diesen harten Zeiten den erfolgreichen Kurs mittragen können!“, P.S., Bank Kärnten

Das ist eine sehr kleine Auswahl von der Feedbacks, die wir bekommen nach dem Ersten Schritt zum Erfolg!

Die Zielsetzung dieser Reihe von Schritte zum Erfolg ist es, sowohl für Sie als private Teilnehmer als auch für Ihr Unternehmen eine individuell konzipierte Ausbildung durchzuführen, die auf Basis

- ✓ des NLP-Practitioners
- ✓ des systemischen Coachings und
- ✓ der neuesten wissenschaftlichen Lerntheorien

Lösungen im Bereich

- ✓ vertriebsorientiertes Handeln
- ✓ teamorientiertes Denken
- ✓ Stress-, Selbst- und Zeitmanagement
- ✓ Selbstmotivation in dauerhaften Veränderungsprozessen
- ✓ Kundenorientierte Werte und Kommunikation

bieten kann!

2. Seminarinhalte

Seminarinhalte:

Diese Seminarinhalte wurden bereits nach viele Seminaren, die wir für verschiedene Firmen und unterschiedliche private Teilnehmer durchführen durften, den individuellen Bedürfnissen Ihrer Persönlichkeit und Ihrer Branche angepaßt.

Die Reihe Zehn Schritte zum Erfolg besteht aus

- ✓ dem zweitägigen „**Fang mit Deinem Erfolg an**“ Modul

- ✓ die acht zweitägigen nächste „**Schritte zum Deinem Erfolg**“

und

- ✓ einem zweitägigen „**Teste Deinem Erfolg jetzt für Dich**“

Eine Auswahl von was Sie lernen und erleben werden.....

- Sie werden lernen mit Hilfe der TCI MATRIX die Grundantriebs- und Grundmotivationskräfte des Menschen kennen!
- Warum handeln Menschen, wie sie handeln?
- Wie beeinflussen meine Werte und Glaubenssätze meinen Umgang mit internen und externen Kunden bzw. andere Menschen?
- Wie verändere ich hemmende Glaubenssätze und lebe nach meiner persönlichen Leistungskurve?
- Wie kann ich meine Stimmung beeinflussen und dadurch die Wahrnehmung von Stresssituationen schärfen?
- Wie schaut meine persönlich Burn-out-Prävention aus?
- Welche TCI KEYS prägen mich, und unterstützen oder hemmen meine Kommunikation?
- Wie schaffe ich Selbstmotivation in dauerhaften Veränderungsprozessen?
- Und noch viel mehr.....

Da die einzelnen Module nach den neuesten wissenschaftlichen Lerntheorien konzipiert sind, gibt es am Ende jeden Moduls einen individuellen Umsetzungsplan der gelernten Inhalte in die Praxis.

Das nächste Modul beginnt mit Besprechung und Kontrolle dieses Plans. So wird die Verankerung der Lernziele in der unbewussten Kompetenz der Teilnehmer sichergestellt.

3. Nutzen für Sie und/oder Ihr Unternehmen

- ✓ Selbstmotivation in dauerhaften Veränderungsprozessen
- ✓ Hohe Umsetzungsgarantie der Seminarinhalte
- ✓ Modulausbildung statt unterschiedlichen Zweitagesseminaren
- ✓ Kontinuierliche Weiterbildung
- ✓ Ausbildungsstandart im Marketing und Verkauf nutzbar
- ✓ Absolventen haben Basisausbildung um Selbst- und Fremdcoaching durchzuführen
- ✓ Messbar weniger Ausfälle durch Krankenstände, da Kompetenz in „Lifebalance“ vermittelt wird
- ✓ Das „Glücksprinzip“ hebt Kommunikationskompetenz und Konfliktlösung

4. Trainingsphilosophie

Unsere Trainer und Berater sehen sich als Helfer und Problemlöser des Kunden.

Die erfahrenen TCI-Trainer gehen individuell auf die Teilnehmer ein und ermöglichen so jedem einzelnen, sich mit jenen Punkten intensiv auseinanderzusetzen, die für ihn wichtig sind, seine persönlichen Stärken und Schwächen zu erkennen und seine Arbeitsweise entsprechend zu adaptieren.

Unser oberstes Ziel ist es, die gewünschten und notwendigen Veränderungen sachlich transparent und unter Einbindung der Entscheidungsträger und Betroffenen vorzubereiten und umzusetzen.

Wir wissen, daß dabei die persönliche Integration und die von der Mitarbeiter unbedingt für die Akzeptanz der Maßnahmen notwendig ist und daß es immer darum geht Sach- und persönliche Ebene zu berücksichtigen.

Durch eine entsprechende **Vorbereitung** wird erreicht, daß sich das Training eng an der gegebenen Realität des Unternehmens und/oder jeder Einzelnen orientiert.

1. Analysephase

Im Rahmen eines ausführlichen Vorgesprächs werden die Seminarziele und Lerninhalte festgelegt.

2. Entwicklung des Trainingsprogrammes

Auf Basis der definierten Ziele und der Vorgespräche wird ein individuelles Trainingsprogramm entwickelt.

3. Durchführung der Trainingsmodule

Methode: Aktivierende Lehr- und Lernmethoden mit Medienunterstützung, Gruppenarbeit, Diskussion, Erfahrungsaustausch und Bearbeitung von Fallbeispielen aus der Praxis

5. Termine und Preise

Termine und Preise nach persönlicher Vereinbarung

Rufen Sie uns an oder schreiben Sie uns ein Mail, wir geben Ihnen gerne alle Details!